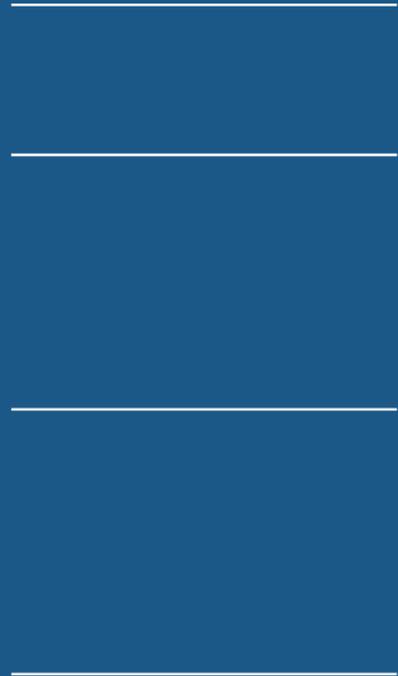




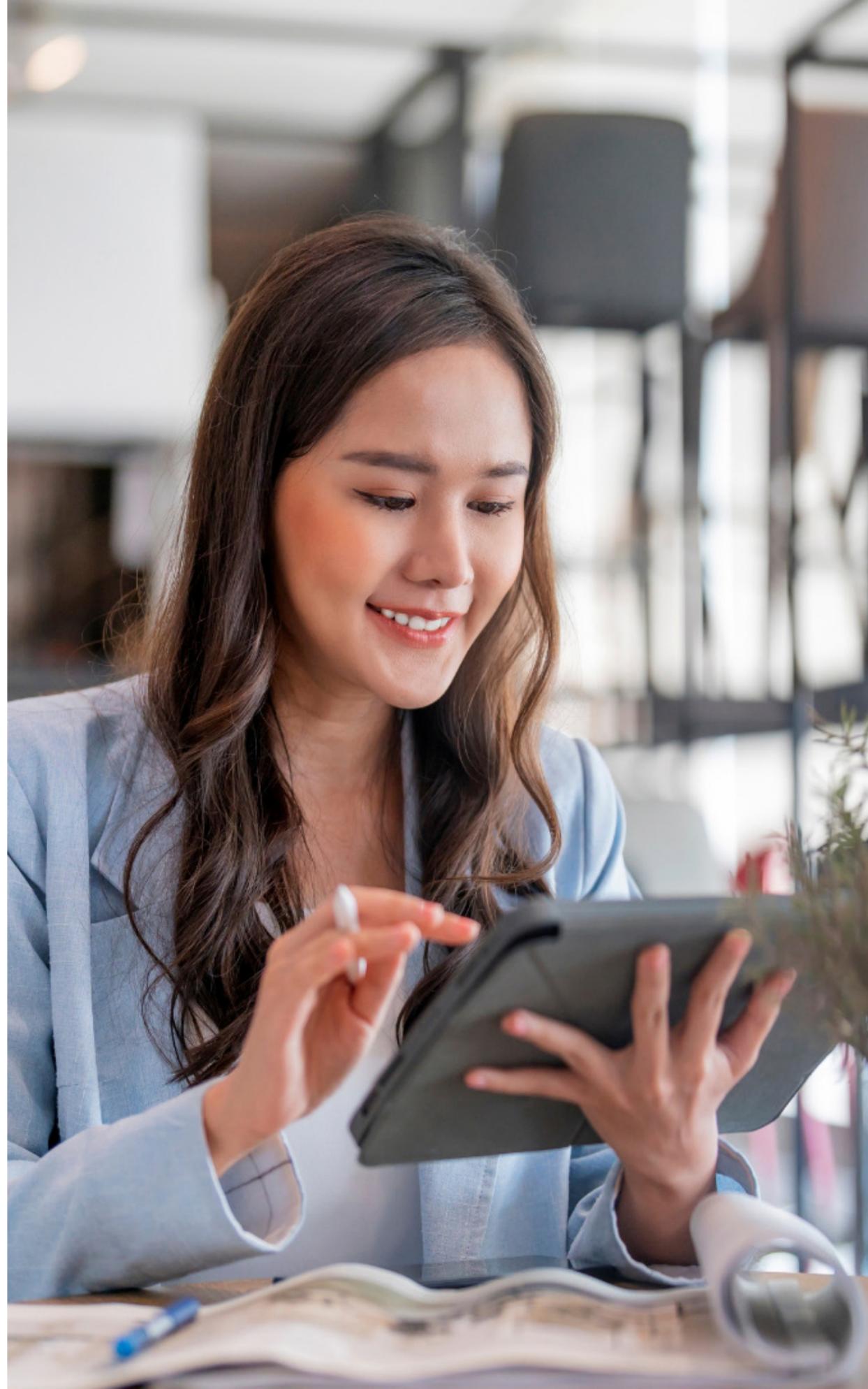
HomeByMe Product Configurator



Inspirar a los consumidores para que den vida a sus productos ideales en 3D

Product Configurator de HomeByMe transforma los catálogos de productos en experiencias de venta interactivas y personalizadas. Esta solución, concebida especialmente para minoristas y fabricantes de productos para el hogar, el almacenaje, el baño y la cocina, permite a los consumidores diseñar virtualmente un mobiliario perfecto y visualizarlo en sus hogares.

Permita que sus clientes personalicen todas las opciones posibles, desde colores y materiales hasta formas y acabados, y comprar el mobiliario en línea. Proporcione a su equipo de ventas herramientas intuitivas y omnicanal para colaborar con los clientes y prestar servicios excepcionales de diseño de interiores en la tienda.



Principales características



Vistas en 3D fotorrealistas

Muestre productos y variantes ilimitados (independientemente de su complejidad) en vistas de 360 grados, así como opciones de estilo sin necesidad de hacer ni una sola sesión de fotos. Los efectos de iluminación natural realzan cada producto y le dan un aspecto tan convincente como si fuera real.



Opciones de configuración ilimitadas

Comparta productos de diferentes estilos, formas, colores, materiales y acabados, reflejando todas las posibles variantes del catálogo con lógica integrada. Ayude a definir preferencias individuales y ofrezca una experiencia personalizada a gran escala.



Disponible en el sitio web o mediante una aplicación

Cautive a los clientes en línea o en la tienda cuando configuren los productos y consigan el diseño perfecto según sus preferencias individuales. Las vistas en 3D fotorrealistas les permiten "ver" los productos, revisar las medidas y visualizar cómo quedarían en sus hogares.



Realidad aumentada

La función de realidad aumentada (RA) muestra exactamente cómo quedarán los productos en el contexto del hogar de sus clientes. Las vistas en 3D fotorrealistas permiten a los consumidores visualizar los muebles, lo que infunde confianza en la decisión de compra.



Adaptación a todas las experiencias minoristas

Personalice cada aspecto para reflejar el catálogo de productos, las reglas empresariales y la imagen de marca. También hay una aplicación disponible para que los expertos en ventas en tienda muestren todas las variantes de productos desde cualquier lugar sin necesidad de acceso a Internet.



Compra y venta omnicanal

Permita que los consumidores configuren productos desde su hogar y en línea, o colaboren con el personal de ventas y los diseñadores de interiores en la tienda. Cree una experiencia de compra omnicanal fluida, en la que la tienda virtual se convierte en una extensión natural de su sala de exposición.

Lo que entregamos



La experiencia de compras personalizada e interactiva muestra sus productos con un aspecto asombroso, lo que hace que el proceso de configuración en línea y en la tienda sea ameno y atractivo.



La lógica integrada garantiza que los productos que muestre coincidan totalmente con su catálogo de productos, abarcando configuraciones sencillas y complejas. Todos los diseños cumplen las reglas y restricciones empresariales predefinidas.



La realidad aumentada permite que los productos cobren vida en el mundo real. Los productos destacarán sobre fondos sencillos y lisos durante el proceso de configuración y, luego, se mostrarán cómo se verían exactamente en entornos realistas. Los clientes incluso pueden "colocar" productos en sus hogares mediante RA.



Capacitación mínima requerida. Product Configurator es intuitivo y fácil de usar para los consumidores y el personal de ventas. Ningún producto es demasiado complejo de configurar.

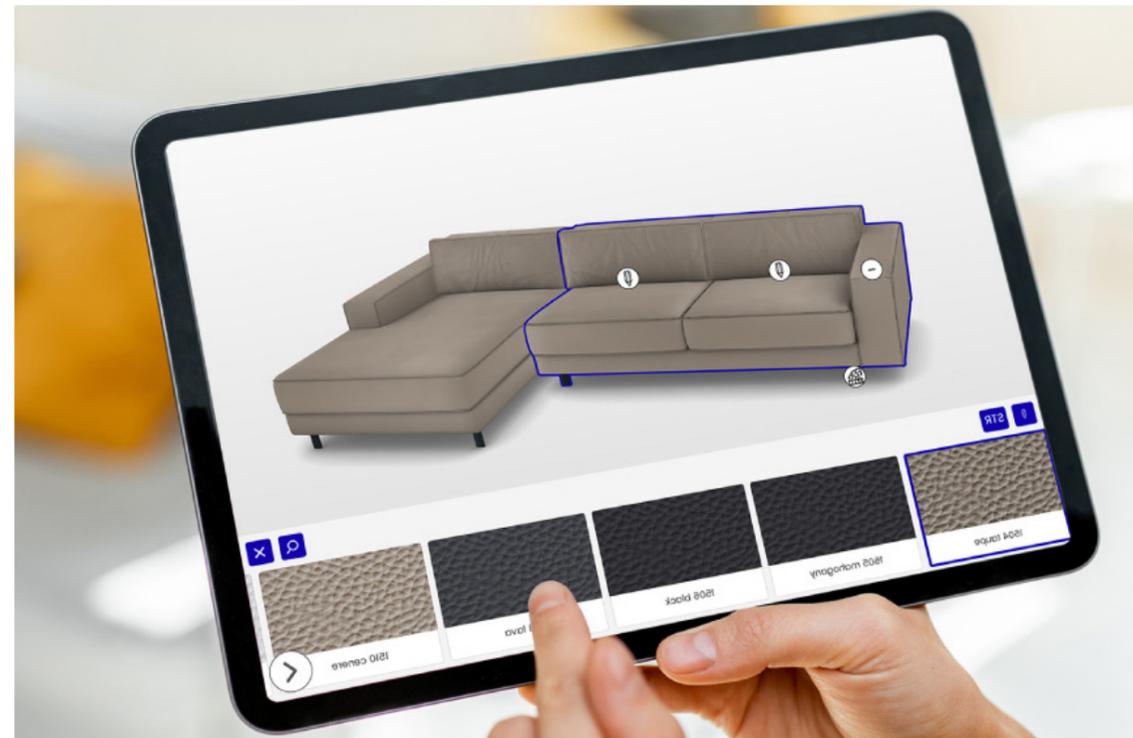


Las actualizaciones automáticas en tiempo real permiten que los clientes y el personal de ventas solo vean los productos que se pueden comprar. Todas las modificaciones se guardan y actualizan automáticamente para generar presupuestos finales precisos.



Es una solución global que incluye varios idiomas, monedas y variaciones regionales, como medidas en el sistema métrico o imperial.

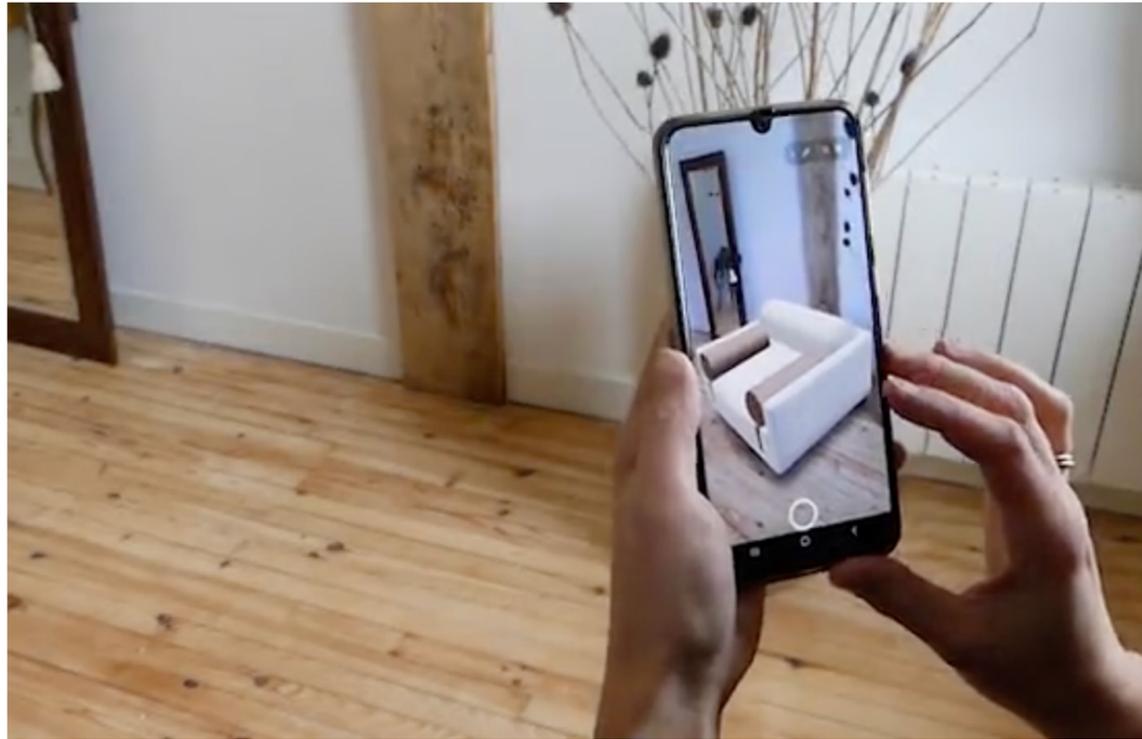
¿Cómo crean los clientes productos listos para comprar?



Paso 1

Interactuar con productos y personalizarlos

Los clientes pueden desplazarse y seleccionar el producto que deseen comprar, y cambiar entre todas las variantes posibles, lo que incluye combinaciones de colores, formas, materiales y acabados. Pueden acercar y girar el producto para verlo desde todos los ángulos y explorar cada detalle.



Paso 2

Imaginar y ver el producto en el hogar

La RA permite a los clientes visualizar un nuevo sofá, silla o cama en su hogar. Pueden revisar el color y las medidas para asegurarse de que el producto cumple todos sus requisitos antes de proceder a comprarlo. Las reglas empresariales incorporadas garantizan que los diseños carezcan de errores y que solo se puedan comprar productos cuya fabricación sea viable.



Paso 3

Transformar la experiencia en una compra

Durante el proceso de compra, el equipo de ventas puede infundir confianza y acelerar las decisiones de compra de los clientes desde la tienda hasta la aplicación. Con un precio y un presupuesto precisos, los clientes pueden finalizar su compra en el sitio web. Los precios y los descuentos promocionales se actualizan en tiempo real a medida que sus socios de ventas o clientes cambian de producto, estilo o variante, lo que elimina las sorpresas en cuanto al precio a la hora de pagar.



Beneficios para usted como minorista

- ✓ Imágenes y variantes de productos fotorrealistas
- ✓ Creación de una experiencia de venta interactiva en línea y en la tienda
- ✓ Personalización avanzada
- ✓ Confianza por parte del comprador y aumento de las tasas de conversión
- ✓ Más cuota de mercado

Beneficios para sus clientes

- ✓ Herramienta accesible, intuitiva y fácil de usar
- ✓ Visualización sencilla de diferentes productos y estilos
- ✓ Acceso a todas las variantes de productos en línea o sin conexión
- ✓ Visualización fotorrealista de las opciones de producto
- ✓ Presupuestos precisos



Cinco motivos por los que elegir Product Configurator de HomeByMe

1

Colaboración con el líder del sector

HomeByMe ofrece las soluciones de software de diseño de interiores, distribución, configuración y visualización más sofisticadas y completas del mercado. Ninguna otra herramienta genera automáticamente las mejores soluciones de diseño para espacios particulares.

2

Experiencia sólida en el sector

Nuestras soluciones tecnológicas están respaldadas por un equipo experimentado de expertos del sector que realmente comprenden los desafíos a los que se enfrentan cada día los minoristas, los fabricantes y las marcas de muebles y de artículos para el hogar.

3

Confianza de las principales marcas

Trabajamos con las marcas y los minoristas líderes en el mundo para transformar sus propuestas de valor y capacitarlos para que ofrezcan a sus clientes una experiencia de diseño de interiores en línea óptima.

4

Experiencia de compra omnicanal

Nuestro software, disponible en la nube, trasciende los canales para ofrecer un proceso de compra realmente conectado y transparente. Interactúe con sus clientes en cada etapa y aumente las ventas en línea hasta un 30 %.

5

Visión y hoja de ruta claras de los productos

HomeByMe invierte continuamente en tecnología, agregando nuevas funcionalidades y características para satisfacer los requisitos cambiantes de los consumidores y los minoristas, y mantenerse al día de los últimos avances del sector.

Product Configurator de HomeByMe



Posibilidades infinitas
para satisfacer sus
necesidades



Disponible en línea
en el sitio web o
sin conexión con la
aplicación



Disponible en
cualquier dispositivo



Disponible
en tienda



Para clientes y
personal de ventas



Usuarios
ilimitados



Reserve una demostración

Contacte con nuestros expertos:
3DVIA.Sales@3ds.com

Para obtener más información

Visite:
enterprise-home.by.me